SECONDE Métiers Relation Clients

LES MATIÈRES

Enseignement général

Mathématiques Français Histoire géographie Deux langues EPS Arts appliqués

Enseignement professionnel:

Intégrer la relation client dans un cadre «omnicanal »

Assurer le suivi de la relation client

Collecter et exploiter l'information dans le cadre de la relation client

Economie Droit et PSE

LES PFMP

2*3 semaines Nouveauté 2023 :



Allocation versées 10 euros par jour

Renseignements pratiques

Lycée professionnel Charles Baudelaire Avenue des Comtes de Champagne, 77100 Meaux

> www.lpbaudelaire.fr 01 60 09 07 05

Public visé

Tous les élèves de troisième.



Le lycée professionnel est une voie de réussite pour les élèves motivés.

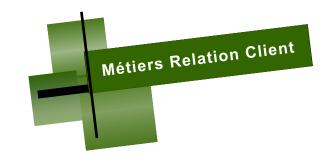
Le lycée Charles Baudelaire met tout en œuvre pour faciliter la réussite au baccalauréat, ainsi que la poursuite d'études et l'intégration dans le monde professionnel.

LES DÉBOUCHÉS









SECONDE famille de Métiers Relation Clients
MRC

VERS UN BACCALAURÉAT PROFESSIONNEL:

- Des métiers du commerce et de la vente
 Des métiers de l'acqueil.
 - Client Métiers
 Fidélisation
 Ccueil S
 Cueil S
 Vente S
 Service
 Relation PFMP



BACCALAURÉAT PROFESSIONNEL des métiers du commerce et de la vente :

Option A: Animation et gestion de l'espace commercial

Son activité s'exerce essentiellement au sein d'une unité commerciale, physique ou à distance. Vous faites preuve du sens de l'accueil, de qualités d'écoute et de disponibilité. Vous devez adopter des comportements et des attitudes conformes à la diversité des contextes relationnels, notamment au niveau des codes vestimentaires et langagiers. Vous faites preuve de rigueur dans la gestion et l'organisation de l'espace de vente. Vous devez pouvoir travailler en équipe tout en faisant preuve d'autonomie et de responsabilité et vous participez à la mise en place et à la réalisation de manifestations commerciales décidées par l'entreprise.



LES

PFMP

2*4 semaines en première 2*3 semaines en terminale

Nouveautés 2023 : Allocations versées de 15 euro en première et 20 en terminale

Nouveauté 2024 : Choix en terminale de 2 parcours :

- Poursuite d'étude
- Préparation à l'insertion professionnelle

LES DÉBOUCHÉS

Employé(e) commercial(e), Vendeur, vendeuse qualifié(e) Vendeur spécialiste.

Le lycée C. Baudelaire a mis en place une cordée avec le BTS MCO pour faciliter la poursuite d'études.

BACCALAURÉAT PROFESSIONNEL des métiers du commerce et de la vente :

Option B : Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale

Son activité nécessite soit des déplacements en visite de clientèle, y compris en démarchage à domicile, soit une relation client à distance. Vous travaillez en autonomie. Vous faites preuve d'initiative, de dynamisme et de persévérance. Votre mobilité géographique est encouragée. Vous mettez en œuvre les techniques de prospection ainsi que les techniques relationnelles et les techniques de vente. Vous adoptez des comportements et des attitudes conformes à la diversité des contextes relationnels, notamment au niveau des codes vestimentaires et langagiers.

LES MATIÈRES

Enseignement général

Mathématiques, Français, Histoire géographie Deux langues, EPS, Arts appliqués

Enseignement professionnel:

Conseil et vente, Suivi des ventes Fidélisation de la clientèle, Prospection clientèle Économie Droit, PSE

LES PFMP

2*4 semaines en première 2* 3 semaines en terminale

Nouveautés 2023 : Allocations versées de 15 euro en première et 20 en terminale

Nouveauté 2024 : Choix en terminale de deux parcours :

- Poursuite d'étude
- Préparation à l'insertion professionnelle

LES DÉBOUCHÉS

Commercial(e) relation client à distance, Conseiller en vente directe, Vendeur à domicile indépendant, Commercial, Représentant commercial.

BACCALAURÉAT PROFESSIONNEL des métiers de l'accueil.

Il exerce des fonctions de chargé d'accueil, de standardiste, de télé-conseiller. Il peut également occuper des postes d'agent multiservices d'accueil dans les hôpitaux ou être agent d'accueil ou agent d'escale dans les transports. Vous possédez des aptitudes dans une langue étrangère, les outils téléphoniques évolués, les logiciels de bureautique ainsi que les logiciels spécifiques à l'accueil. Formé aux techniques relationnelles, vous traitez les demandes en face-àface ou par téléphone, évaluez la satisfaction de l'interlocuteur, prenez en charge les réclamations. Vous avez également des compétences commerciales. Vous savez vendre des services ou produits liés à l'accueil et participez à la fidélisation de la clientèle.

LES MATIÈRES

Enseignement général

Mathématiques, Français, Histoire géographie Deux langues, EPS,, Arts appliqués

Enseignement professionnel:

Accueil multicanal, Interface à des fins organisationnelles Interface dans la relation commerciale Économie Droit, PSE

LES PFMP

2*4 semaines en première 2*3 semaines en terminale

Nouveautés 2023 : Allocations versées de 15 euro en première et 20 en terminale

Nouveauté 2024 : Choix en terminale de 2 parcours :

- Poursuite d'étude
- Préparation à l'insertion professionnelle

LES DÉBOUCHÉS

Standardiste, Hôte(sse) événementiel(le) Télé-hôte(sse), télé-conseiller(ère) Agent d'accueil, agent d'escale. Réceptionniste.